DELIBERAZIONE DELLA GIUNTA COMUNALE



COMUNE DI NOVIGLIO

PROVINCIA DI MILANO

ORIGINALE

ATTO DI INDIRIZZO IN MERITO AL PROCEDIMENTO DI VALUTAZIONE DELLE PERFORMANCE DEI DIPENDENTI DEL COMUNE DI NOVIGLIO IN APPLICAZIONE DELLE DISPOSIZIONI DI CUI AL D. LGS. 150/2009.

73

Data 19/05/2011

Seduta Nr. 15

L'anno 2011 questo giorno 19 del mese di MAGGIO alle ore 11:00 convocata con le prescritte modalità, nella solita sala delle adunanze si è riunita la Giunta Comunale.

Fatto l'appello nominale risultano:

| Cognome e Nome | Qualifica | Presenza |
|-------------------------|----------------|----------|
| MIERA JAVIER FRANCISCO | SINDACO | Presente |
| VERDUCI NADIA | VICESINDACO | Presente |
| CALIENDO CARMINE | ASSESSORE | Presente |
| CARNIEL PAOLO | ASSESSORE | Presente |
| LABORDA LAMPRE ANA ROSE | ASSESSORE | Presente |
| VINCITORIO FRANCO | ASSESSORE | Presente |
| VOLONTÈ GABRIELLA | ASSESSORE | Presente |
| Totale Presenti 7 | Totale Assenti | 0 |

Assenti giustificati i signori:

Nessun convocato risulta assente giustificato

Assenti NON giustificati i signori:

Nessun convocato risulta assente ingiustificato

Partecipa il SEGRETARIO COMUNALE del Comune, Dott. SAGARIA GIOVANNI.

In qualità di SINDACO, il Sig. MIERA JAVIER assume la presidenza e, constatata la legalità dell'adunanza, dichiara aperta la seduta invitando la Giunta a deliberare sull'oggetto sopra indicato.

OGGETTO:

ATTO DI INDIRIZZO IN MERITO AL PROCEDIMENTO DI VALUTAZIONE DELLE PERFORMANCE DEI DIPENDENTI DEL COMUNE DI NOVIGLIO IN APPLICAZIONE DELLE DISPOSIZIONI DI CUI AL D. LGS. 150/2069.

LA GIUNTA COMUNALE

Richiamato il D. Lgs. 150/2009 (cosiddetta riforma Brunetta) che ha previsto l'applicazione di un sistema meritocratico prevedendo l'attribuzione selettiva degli incentivi economici e di carriera mediante una logica comparativa basata su sistemi di valutazione che garantiscano la massima trasparenza in ogni fase del ciclo di gestione della performance;

Considerato che con atto della G.C. n. 7 in data è stato approvato il nuovo Organismo Indipendente di Valutazione (O.I.V.) e le funzioni ad esso attribuite, e che tale organismo ha proposto, ai fini dell'applicazione delle disposizioni del D. Lgs. 150/2009 l'allegata metodologia di valutazione del personale per la conseguente erogazione del salario accessorio e dell'indennità di risultato, che prevede, all'art. 11, la suddivisione in cinque fasce di merito, che il Comune di Noviglio intenderebbe applicare come segue:

- a) fascia n. A: fascia di merito alta: personale con valutazioni maggiori o uguali al 95%
 - fascia n. B: associata a valutazioni comprese tra 90,00 % e 94,99%
 - fascia n. C: associata a valutazioni comprese tra 80,00% e 89,99%
 - fascia n. D : rappresenta la dimensione di prestazione adeguata associata a valutazioni comprese tra 70,00% e 79,99%
 - fascia n. E: corrispondente a valutazioni inferiori alla dimensione dell'adeguatezza pari al 70%
- b) che la valutazione stessa venga effettuata:
- per il 50% sui risultati raggiunti (performance organizzativa)
- per il 50% sui comportamenti individuali (performance individuale)
- c) le eventuali economie rilevatisi dopo il riparto confluiranno e saranno distribuite al personale che si collocherà nella fascia di eccellenza.
- d) il premio sarà erogato in proporzione al punteggio ottenuto nella scheda.

Visto il Testo Unico delle Leggi sull'ordinamento degli Enti Locali, approvato con D. Lgs. 267/2000, il D. Lgs. 150/2009, nonché il vigente C.C.N.L. del Comparto Regioni ed Autonomie locali;

Ritenuto approvare la proposta formulata dall'Organismo Indipendente di Valutazione e di provvedere in merito;

Visto l'art. 48 del D.L.vo N. 267/2000;

Ad unanimità dei presenti;

DELIBERA

1) Per le ragioni in narrativa esplicitate e che si intendono qui integralmente riportate, di approvare la metodologia e le schede di valutazione proposte dall'O.I.V. nel documento allegato al presente atto di cui ne costituisce parte integrante e sostanziale, come segue:

- a) fascia n. A: fascia di merito alta: personale con valutazioni maggiori o uguali al 95%
 - fascia n. B: associata a valutazioni comprese tra 90,00 % e 94,99%
 - fascia n. C: associata a valutazioni comprese tra 80,00% e 89,99%
 - fascia n. D : rappresenta la dimensione di prestazione adeguata: associata a valutazioni comprese tra 70,00% e 79,99%
 - fascia n. E :corrispondente a valutazioni inferiori alla dimensione dell'adeguatezza pari al 70%
- b) che la valutazione stessa venga effettuata:
 - per il 50% sui risultati raggiunti (performance organizzativa)
 - per il 50% sui comportamenti individuali (performance individuale)
- c) il premio sarà erogato in proporzione al punteggio ottenuto nella scheda.
- d) le eventuali economie rilevatisi dopo il riparto confluiranno e saranno distribuite al personale che si collocherà nella fascia di eccellenza.
- 2) di trasmettere a cura dell'Ufficio Personale il presente atto al personale dipendente e alle OO.SS. maggiormente rappresentative.

Successivamente

LA GIUNTA COMUNALE

Stante l'urgenza di provvedere Visto l'art. 134, comma IV del Dlgs 267/2000 A voti unanimi favorevoli espressi in forma palese

DELIBERA

di rendere il presente atto immediatamente eseguibile

| 1) | Di rende del D.L.v | ere il pre vo N. 26 | sente atto 7/2000. | immedia | atamente | eseguibi | le, ai sen | si dell'art | :. 134 – | comma | IV - |
|----|-----------------------|------------------------|-----------------------|---------|----------|----------|------------|-------------|----------|-------|------|
| | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | |



METODOLOGIA

DI

VALUTAZIONE

Posizioni Organizzative

Sommario

| CAP) I |
|---|
| MEIODOLOGIA DI VALUTAZIONE DELLE PRESTAZIONI INDIVIDUALI DEI TITOLARI DI |
| POSIZIONE ORGANIZZATIVA2 |
| ART. 1 - MISURAZIONE DELLE PERFORMANCE E FREQUENZA DELLA VALUTAZIONE |
| ART 2 - VALIDAZIONE DEGLI OBIETTIVI2 |
| ART 3 - PESATURA DEGLI OBIETTIVI3 |
| ART 4 - PESATURA DEI COMPORTAMENTI ORGANIZZATIVI4 |
| ART. 5 - COMUNICAZIONE DEGLI ESITI DELLA VALIDAZIONE, DELLA PESATURA DI OBIETTIVI E |
| DI (OMPORTAMENTI ORGANIZZATIVI4 |
| ART, 6 - MODALITÀ DI RENDICONTAZIONE DELLO STATO DI ATTUAZIONE DEGLI OBIETTIVI DA |
| PARTE DEL SEGRETARIO COMUNALE E DA PARTE DELLE POSIZIONI ORGANIZZATIVE4 |
| ART, 7 - COMPORTAMENTI ORGANIZZATIVI4 |
| ART, 8 - OSSERVATORI PRIVILEGIATI6 |
| ART, 9 - AUTOVALUTAZIONE DEI COMPORTAMENTI ORGANIZZATIVI6 |
| ART, 10 - VALUTAZIONE FINALE DELLE PERFORMANCE INDIVIDUALI DEI TITOLARI DI |
| POSIZIONE ORGANIZZATIVA. SCHEDE DI VALUTAZIONE7 |
| ART, 11 - ELABORAZIONE DELLA GRADUATORIA FINALE7 |
| |
| CAPO II VALUTAZIONE DELLA PERFORMANCE ORGANIZZATIVA DELL'ENTE9 |
| ART, 12 - ELABORAZIONE DELLA VALUTAZIONE DELL'ENTE SULLA BASE DEI REPORT RELATIVI |
| AGLI OBIETTIVI9 |
| ART, 13 - ELABORAZIONE DELLA VALUTAZIONE SULLE STRATEGIE DELL'ENTE9 |
| ART, 14 - STRUTTURE OPERATIVE A SUPPORTO DELL'OIV9 |
| |
| CAPO III10 |
| METODOLOGIA DI VALUTAZIONE DELLE PERFORMANCE INDIVIDUALI DEL PERSONALE DEI |
| LIVELLI10 |
| ART, 15 - VALUTAZIONE DEL PERSONALE DEI LIVELLI10 |
| ART. 16 - COMUNICAZIONE DEGLI OBIETTIVI AL PERSONALE DEI LIVELLI 10 |
| ART, 17 - VALUTAZIONE INTERMEDIA DEL PERSONALE DEI LIVELLI 10 |
| |
| ART. 18 - ARTICOLAZIONE E RILEVANZA DEGLI ELEMENTI DI VALUTAZIONE DEL PERSONALE |
| DEILIVELLI11 |
| DEI LIVELLI |
| DEILIVELLI11 |
| DEI LIVELLI ART. 19 - ELABORAZIONE DELLA VALUTAZIONE FINALE |
| DEI LIVELLI ART. 19 - ELABORAZIONE DELLA VALUTAZIONE FINALE 11 ART. 20 - ELABORAZIONE DELLA GRADUATORIA FINALE 12 CAPO IV NORME FINALI 14 |
| DEI LIVELLI ART. 19 - ELABORAZIONE DELLA VALUTAZIONE FINALE |

CAPO I

METODOLOGIA DI VALUTAZIONE DELLE PRESTAZIONI INDIVIDUALI DEI TITOLARI DI POSIZIONE ORGANIZZATIVA

ART. 1 - MISURAZIONE DELLE PERFORMANCE E FREQUENZA DELLA VALUTAZIONE

Il Pano delle Performance costituisce oggetto di misurazione e di valutazione e si compone di:

- le caratteristiche generali del territorio;
- lo stato patrimoniale dell'Ente;
- l'organizzazione in cifre;
- gli obiettivi di sviluppo, strategici e di processo.

La misurazione delle performance e la valutazione delle posizioni organizzative ha frequenza quadrimestrale e viene effettuata entro il mese successivo alla scadenza di ciascun quadrimestre.

Ove sia ritenuto necessario in ragione della rilevanza o della complessità degli obiettivi o del sistema di misurazione, l'Organismo indipendente di valutazione (d'ora in poi OIV) può motivatamente disporre ulteriori momenti di verifica ad intervalli inferiori al quadrimestre.

La valutazione individuale fa riferimento a due ambiti: la valutazione degli obiettivi assegnati e la valutazione dei comportamenti organizzativi agiti durante il periodo considerato.

L'incidenza della valutazione degli obiettivi è pari al 50% della valutazione complessiva.

ART. 2 - VALIDAZIONE DEGLI OBIETTIVI

Il processo valutativo, da parte dell'OIV, ha inizio con la validazione degli obiettivi e degli indicatori proposti per la misurazione della performance collegata a ciascun obiettivo. La validazione ha lo scopo di determinare l'ammissibilità, ai fini della valutazione, degli obiettivi proposti in ragione dei seguenti criteri:

- adeguata specificità e misurabilità in termini concreti e chiari. In particolare gli obiettivi devono essere formulati a partire dalla rilevazione puntuale dei prodotti o delle utilità riferite al cliente finale, fruitore, beneficiario del processo produttivo o di erogazione e contemplare un apparato di indicatori idoneo a rilevare gli effetti delle azioni eseguite rispetto alla qualità dei prodotti o delle prestazioni. Per ogni indicatore devono essere individuate le fonti da cui sono ricavati i dati o, in mancanza, le metodologie di stima;
- **riferimento** ad un arco temporale determinato corrispondente alla durata dello strumento di programmazione in cui sono inseriti (Piani di livello strategico, Processi, PEG/PRO, PdO);
- commisurazione, ove possibile, ai valori di riferimento derivanti da standard definiti a livello nazionale e internazionale, nonché da comparazioni con amministrazioni omologhe, tenendo anche conto dei contenuti del sistema di graduatoria definito in esito ai processi;
- confrontabilità con le tendenze della produttività dell'amministrazione con riferimento, ove
 possibile, almeno al triennio precedente. La produttività potrà essere dimostrata attraverso indicatori che
 permettano di determinare le quantità prodotte o le utilità generate da unità di produzione (individui,
 gruppi, dipartimenti, etc.);

correlazione alla quantità e alla qualità delle risorse disponibili, in particolare gli obiettivi devono essere correlati alle risorse che si stimano saranno disponibili, con assunzione di responsabilità rispetto al loro conseguimento.

ART, 3 - PESATURA DEGLI OBIETTIVI

Gli obiettivi validati sono successivamente sottoposti alla valutazione della rilevanza e alla conseguente assegnazione di un peso in ragione dei seguenti criteri:

- pertinenza e coerenza con le strategie perseguite dall'amministrazione;
- pertinenza e coerenza con la missione istituzionale;
- o coerenza con i bisogni della collettività ricavati dagli strumenti di analisi disponibili;
- capacità di determinare un significativo miglioramento della qualità dei servizi erogati e degli interventi;
- idoneità a mantenere standard adeguati in condizioni critiche determinate, congiuntamente o separatamente, dalla riduzione delle risorse disponibili, dalla rapida variazione o trasformazione dei fabbisogni espressi dalla comunità o da altre circostanze non prevedibili ovvero non governabili dall'unità amministrativa incaricata del presidio delle funzioni o dei servizi.

Per un migliore codice di lettura si possono classificare gli obiettivi nel seguente modo:

- Obiettivi di sviluppo: contribuiscono alla performance dell'Ente, ma non concorrono alla performance individuale in quanto l'incentivazione collegata è normata dalla legge (es. 109/1994 Ss.mm.ii.).
- Obiettivi strategici: ricondotti alla programmazione dell'Ente, utili per la valutazione della performance di Ente, organizzativa ed individuale.
- **Obiettivi di processo:** rappresentano l'attività istituzionale dell'Ente, volta al miglioramento dell'efficienza e all'incremento della soddisfazione dell'utenza, utili per la valutazione della performance di Ente, organizzativa ed individuale.

La rilevanza degli obiettivi ha impatto nella valutazione individuale dal momento che ogni soggetto valutato ottiene un indice di complessità determinato dal numero di obiettivi assegnati e dal peso di ciascuno di essi.

Gli indicatori di misura utilizzati nella pesatura degli obiettivi sono:

- Strategicità: importanza politica
- Complessità: interfunzionalità/ grado di realizzabilità
- Impatto esterno e/o interno: miglioramento per gli stakeholder
- Economicità: efficienza economica

Per ogni fattore è prevista la classificazione, Alta – Media – Bassa, alla quale corrisponderanno i valori 5- 3- 1 per ciascun fattore, ad eccezione del fattore "Complessità" che prevede una scale di valori 3-2-1. Per ogni obiettivo il peso oscillerà tra 375 punti e 1 punto.

ART. 4 - PESATURA DEI COMPORTAMENTI ORGANIZZATIVI

La valutazione dei comportamenti organizzativi avviene attraverso l'analisi e la valutazione di determinati fattori (item) ritenuti rilevanti e descritti in un'apposita scheda, attraverso una scala di giudizio numerica.

L'OIV attribuisce un peso a ciascun fattore (item) dei comportamenti organizzativi in relazione ai comportamenti attesi da ciascuna posizione organizzativa rispetto alla propria specifica funzione manageriale.

Il peso assegnato a ciascun fattore (item) di comportamenti organizzativi assume una funzione di moltiplicatore rispetto alle valutazioni espresse.

ART. 5 - COMUNICAZIONE DEGLI ESITI DELLA VALIDAZIONE, DELLA PESATURA DI OBIETTIVI E DI COMPORTAMENTI ORGANIZZATIVI

L'OIV comunica formalmente alle posizioni organizzative l'esito dell'ammissione e della ponderazione degli obiettivi entro un mese dalla data di approvazione dello strumento di pianificazione del quale costituiscono il contenuto (Piani di rilievo strategico, Obiettivi istituzionali/processi, PEG/PRO, PdO).

È compito delle posizioni organizzative effettuare tempestivamente analoga comunicazione al personale coinvolto.

Gli obiettivi validati e ponderati vengono pubblicati sul sito web istituzionale e costituiscono una parte del Piano delle Performance.

L'OIV comunica altresì, negli stessi termini previsti per gli obiettivi, la ponderazione dei diversi fattori (item) dei comportamenti organizzativi in riferimento a ciascun titolare di posizione organizzativa.

ART. 6 - MODALITÀ DI RENDICONTAZIONE DELLO STATO DI ATTUAZIONE DEGLI OBIETTIVI DA PARTE DEL SEGRETARIO COMUNALE E DA PARTE DELLE POSIZIONI ORGANIZZATIVE

Alle frequenze di cui al precedente articolo 1 il Segretario comunale e le posizioni organizzative presentano all'OIV i report sullo stato di conseguimento degli obiettivi validati, utilizzando gli indicatori ammessi.

In sede di misurazione e valutazione intermedia può essere motivatamente richiesta la variazione degli indicatori, delle fonti dei dati e/o delle metodologie di stima.

A richiesta dell'OIV deve essere prodotta la documentazione relativa ai dati utilizzati per la determinazione dei valori degli indicatori.

Le valutazioni intermedie si esprimono con un giudizio non numerico. L'OIV indica gli elementi di criticità rilevati anche sulla base di informazioni acquisite attraverso gli altri strumenti di controllo attivati nell'Ente.

Gli esiti delle valutazioni intermedie sono comunicati in forma scritta, organizzando anche, se opportuno, colloqui di gruppo o individuali.

Le valutazioni intermedie sono trasmesse alla Giunta per le determinazioni alla stessa spettanti ai sensi di quanto disposto dal Regolamento degli uffici e dei servizi.

ART. 7 - COMPORTAMENTI ORGANIZZATIVI

La valutazione dei comportamenti organizzativi delle posizioni organizzative è sviluppata con riferimento ai seguenti fattori (item):

Relazione e integrazione con riferimento a:

- comunicazione e capacità relazionale con i colleghi;
- capacità di visione interfunzionale al fine di potenziare i processi di programmazione, realizzazione e rendicontazione;
- partecipazione alla vita organizzativa;
- integrazione con gli amministratori su obiettivi assegnati;
- capacità di lavorare in gruppo;
- capactà negoziale e gestione dei conflitti.

Innovatività con riferimento a:

- iniziativa e propositività;
- capacità di risolvere i problemi;
- autonomia;
- capacità di cogliere le opportunità delle innovazioni tecnologiche;
- capacità di contribuire alla trasformazione del sistema;
- capacità di definire regole e modalità operative nuove;
- introduzione di strumenti gestionali innovativi.

Gestione risorse economiche con riferimento a:

- gestione delle entrate: efficienza e costo sociale;
- gestione delle risorse economiche e strumentali affidate;
- rispetto dei vincoli finanziari;
- capacità di standardizzare le procedure, finalizzandole al recupero dell'efficienza;
- sensibilità alla razionalizzazione dei processi;
- capacità di orientare e controllare l'efficienza e l'economicità dei servizi affidati a soggetti esterni all'organizzazione.

Orientamento alla qualità dei servizi con riferimento a:

- rispetto dei termini dei procedimenti;
- presidio delle attività: comprensione e rimozione delle cause degli scostamenti dagli standard di servizio rispettando i criteri quali-quantitativi;
- capacità di programmare e definire adeguati standard rispetto ai servizi erogati;
- capacità di organizzare e gestire i processi di lavoro per il raggiungimento degli obiettivi controllandone
 l'andamento;
- gestione efficace del tempo di lavoro rispetto agli obiettivi e supervisione della gestione del tempo di lavoro dei propri collaboratori;
- capacità di limitare il contenzioso;
- capacità di orientare e controllare la qualità dei servizi affidati a soggetti esterni all'organizzazione.

Gestione risorse umane con riferimento a:

- capacità di informare, comunicare e coinvolgere il personale sugli obiettivi dell'unità organizzativa;
- capacità di assegnare responsabilità e obiettivi secondo le competenze e la maturità professionale del personale;
- capacità di definire programmi e flussi di lavoro controllandone l'andamento;
- delega e capacità di favorire l'autonomia e la responsabilizzazione dei collaboratori;
- prevenzione e risoluzione di eventuali conflitti fra i collaboratori;
- attivazione di azioni formative e di crescita professionale per lo sviluppo del personale,
- efficiente ed efficace utilizzo degli istituti e degli strumenti di gestione contrattuali;
- controllo e contrasto dell'assenteismo;
- capacità di valutazione dei propri collaboratori, dimostrata anche tramite una significativa differenziazione dei giudizi.

Capacità di interpretazione dei bisogni e programmazione dei servizi con riferimento a:

- capacità di analizzare il territorio, i fenomeni, lo scenario di riferimento e il contesto in cui la posizione opera rispetto alle funzioni assegnate;
- capacità di ripartire le risorse in funzione dei compiti assegnati al personale;
- orientamento ai bisogni dell'utenza e all'interazione con i soggetti del territorio o che influenzano i fenomeni interessanti la comunità;
- livello delle conoscenze rispetto alla posizione ricoperta;
- sensibilità nell'attivazione di azioni e sistemi di benchmarking.

ART. 8 - OSSERVATORI PRIVILEGIATI

Nella valutazione dei comportamenti organizzativi l'OIV si avvale di osservatori privilegiati che interagiscono con i titolari di posizione organizzativa. A titolo esemplificativo se ne elencano alcuni: Segretario generale, colleghi, Sindaco e Assessori, collaboratori diretti, altri organi di controllo.

L'OIV cura annualmente la realizzazione di indagini sul personale dipendente volte a rilevare il livello di benessere organizzativo e il grado di condivisione del sistema di valutazione, nonché la rilevazione della valutazione del proprio superiore gerarchico da parte del personale.

La raccolta di informazioni non è una fase procedimentale a rilevanza pubblica, ma tesa semplicemente a migliorare il processo valutativo, e non ne vincola il contenuto che è sempre in capo all'OIV.

ART. 9 - AUTOVALUTAZIONE DEI COMPORTAMENTI ORGANIZZATIVI

Ai fini dello sviluppo del processo valutativo, i valutatori (OIV e posizioni organizzative) hanno facoltà di utilizzare lo strumento dell'autovalutazione anche al fine di evidenziare le aree di eccellenza o di debolezza così come percepite dal valutato.

L'autovalutazione non è una fase procedimentale a rilevanza pubblica, ma tesa semplicemente a migliorare il processo valutativo, e non ne vincola il contenuto che è sempre in capo ai valutatori.

ART. 10 - VALUTAZIONE FINALE DELLE PERFORMANCE INDIVIDUALI DEI TITOLARI DI POSIZIONE ORGANIZZATIVA. SCHEDE DI VALUTAZIONE

La valutazione finale è ripartita tra valutazione dei risultati e dei comportamenti organizzativi, secondo quanto previsto dagli artt. 3 e 4.

La valutazione dei risultati si ottiene sommando i coefficienti o i parametri di raggiungimento degli obiettivi validati ponderati con i rispettivi pesi.

La valutazione dei comportamenti organizzativi è articolata nei fattori (item) di valutazione di cui all'art. 7 ed è elaborata mediante la scheda allegata sub. a). La valutazione dei comportamenti oltre a concorrere alla determinazione dei premi è un riferimento fondamentale per la gestione delle risorse e per l'elaborazione dei piani di formazione dell'Ente.

Il documento contenente la proposta di valutazione finale del Segretario generale e delle posizioni organizzative è consegnato in occasione di un colloquio appositamente convocato. Nel corso del colloquio il valutato potrà richiedere all'OIV il riesame di tutta o parte della valutazione; in tal caso entro tre giorni il richiedente fornirà all'OIV adeguata documentazione a supporto. In alternativa al riesame di cui sopra, entro tre giorni dal colloquio, può essere richiesto attraverso atto scritto e motivato l'intervento di un organo di conciliazione appositamente costituito ai sensi di quanto previsto dal Regolamento degli uffici e dei servizi. La procedura di revisione, ovvero, ove attivata, la procedura di conciliazione devono essere definite entro 7 giorni dalla richiesta. La procedura di conciliazione si chiude con la formazione di un verbale riportante i contenuti dell'accordo raggiunto tra l'organo di conciliazione e la posizione organizzativa ovvero con la constatazione del mancato accordo.

La proposta di valutazione è trasmessa al Sindaco e alla Giunta comunale entro tre giorni dalla scadenza del termine previsto per la presentazione della richiesta di riesame ovvero per l'attivazione della procedura di conciliazione. Ove sia stata richiesta la revisione o attivata la procedura di conciliazione, la proposta è trasmessa entro 3 giorni dalla conclusione delle rispettive procedure. Il Sindaco entro i successivi 7 giorni determina sulle proposte accogliendole integralmente o con le modifiche che motivatamente riterrà di apportare.

ART. 11 - ELABORAZIONE DELLA GRADUATORIA FINALE

Il sistema prevede cinque fasce di merito. Per ogni fascia è previsto un valore minimo di ingresso collegato alla scala di valutazione.

La fascia E corrisponde a valutazioni inferiori alla dimensione dell'adeguatezza pari al 70%.

Il collocamento in tale fascia produce gli effetti previsti dalla legge e dal contratto per i casi di mancato raggiungimento degli obiettivi di performance.

La fascia D rappresenta la dimensione della prestazione adeguata: l'ingresso in tale fascia è associato a valutazioni maggiori o uguali al 70% e fino a 79,99%.

La fascia C è associata a valutazioni comprese tra 80% e 89,99%.

La fascia B è associata a valutazioni comprese tra 90% e 94,99%.

La fascia A rappresenta la fascia di merito alta: l'ingresso in tale fascia è associato a valutazioni maggiori o uguali al 95%.

Il personale collocato in fascia A è ammesso a concorrere all'attribuzione degli incentivi eventualmente collegati alla dimensione dell'eccellenza.

CAPO II VALUTAZIONE DELLA PERFORMANCE ORGANIZZATIVA DELL'ENTE

ART. 12 - ELABORAZIONE DELLA VALUTAZIONE DELL'ENTE SULLA BASE DEI REPORT RELATIVI AGLI OBIETTIVI

La valutazione dell'Ente è effettuata mediante indicatori di sintesi elaborati sulla base dei risultati certificati in sede di rendicontazione del Piano delle performance.

Gli indicatori di sintesi dovranno essere elaborati e aggregati a livello di servizio, tenendo conto dei contenuti del sistema di pesatura degli obiettivi e del loro grado di raggiungimento.

ART. 13 - ELABORAZIONE DELLA VALUTAZIONE SULLE STRATEGIE DELL'ENTE

Ove l'Amministrazione approvi Piani o Programmi di contenuto strategico, caratterizzati dall'individuazione di politiche e degli effetti attesi, l'OIV provvede ad elaborare la valutazione circa la coerenza delle strategie di attuazione esplicitate nella Relazione previsionale e programmatica. In particolare, i piani di rilievo strategico dovranno individuare, per ciascuna politica, gli *stakeholder*, gli effetti attesi, le forme di partecipazione e gli indicatori da utilizzare per la misurazione dell'efficacia delle strategie (*outcome*).

ART, 14 - STRUTTURE OPERATIVE A SUPPORTO DELL'OIV

L'OIV si avvale delle strutture di controllo e monitoraggio presenti nell'Ente, nonché dei competenti uffici del settore Risorse Umane.

CAPO III

METODOLOGIA DI VALUTAZIONE DELLE PERFORMANCE INDIVIDUALI DEL PERSONALE DEI LIVELLI

ART. 15 - VALUTAZIONE DEL PERSONALE DEI LIVELLI

La valutazione del personale dei livelli è articolata in due parti, una prima parte riferita alla valutazione del comportamento del dipendente nel concorso al raggiungimento al Piano della performance riferite agli obiettivi nei quali è coinvolto e una seconda parte riferita ai comportamenti organizzativi e alle competenze espresse; ogni parte nel suo insieme determina il 50% del risultato (peso).

La valutazione è elaborata mediante l'analisi di determinati fattori (item) ritenuti rilevanti - descritti all'articolo 18 - e riprodotti in una apposita scheda (sub. b). I fattori (item) concorrono a definire le singole "parti" di valutazione. La valutazione del personale è svolta anche con riferimento alla categoria e al profilo professionale.

La posizione organizzativa, in ragione delle caratteristiche degli obiettivi, della natura e della complessità delle prestazioni, della considerazione dell'ambiente in cui esse sono rese, individua quali fattori comportamentali sono attesi e correlati al profilo professionale e determina il peso di ciascun fattore per ogni singolo collaboratore.

In ogni caso, la somma del punteggio della "parte" della scheda di valutazione relativa ai comportamenti organizzativi è pari al 50% del peso complessivo.

ART. 16 - COMUNICAZIONE DEGLI OBIETTIVI AL PERSONALE DEI LIVELLI

La posizione organizzativa comunica formalmente al personale gli obiettivi e la correlativa ponderazione entro un mese dalla data di approvazione del Piano delle Performance.

La posizione organizzativa è altresì tenuta a convocare appositi incontri informativi finalizzati a chiarire eventuali incertezze, nonché a predisporre le misure operative di dettaglio utili al perseguimento degli obiettivi e alla predisposizione degli strumenti necessari alla rilevazione dei dati occorrenti per l'elaborazione degli indicatori.

ART. 17 - VALUTAZIONE INTERMEDIA DEL PERSONALE DEI LIVELLI

Alle frequenze di cui al precedente articolo 1 la posizione organizzativa, sulla base delle informazioni emergenti dai sistemi di controllo attivi nell'Ente e dai dati comunque raccolti anche sulla scorta delle misure e degli strumenti di cui al precedente art. 5, comma 2, elabora le valutazioni individuali intermedie.

In sede di misurazione e valutazione intermedia può essere concordata la variazione degli indicatori e/o del valore di performance atteso, delle fonti dei dati e/o delle metodologie di stima.

La valutazione intermedia si esprime con un giudizio non numerico. La posizione organizzativa indica gli elementi di criticità rilevati anche sulla base di informazioni acquisite attraverso gli altri strumenti di controllo attivati nell'Ente.

Gli esiti delle valutazioni intermedie sono comunicati in forma scritta, organizzando, se opportuno, colloqui di gruppo o individuali.

ART. 18 - ARTICOLAZIONE E RILEVANZA DEGLI ELEMENTI DI VALUTAZIONE DEL PERSONALE DEI LIVELLI

La valutazione del personale dei livelli è sviluppata con riferimento ai seguenti campi:

I FATTORI (ITEM) PREVISTI PER IL CAMPO RIFERITO AGLI OBIETTIVI ASSEGNATI SONO:

- a) Orientamento al miglioramento professionale e dell'organizzazione
- b) Flessibilità nell'affrontare e risolvere i problemi insiti negli obiettivi assunti
- c) Costanza dell'impegno nel tempo e nelle prassi di lavoro

Il 50% del peso complessivamente disponibile è assegnato al campo di valutazione "Apporto qualitativo e concorso al raggiungimento degli obiettivi di performance" valutato anche in ragione della corrispondenza delle condizioni di contesto previste con quelle di fatto determinatesi nel corso della destione.

La valutazione è espressa mediante 7 giudizi alternativi tra loro che costituiscono il moltiplicatore del peso del singolo fattore (item).

I FATTORI (ITEM) PREVISTI PER IL CAMPO RIFERITO AI COMPORTAMENTI PROFESSIONALI SONO:

- Relazione e integrazione
- Innovatività
- Gestione delle risorse economiche
- Orientamento alla qualità dei servizi
- Rapporti con l'unità operativa di appartenenza
- Capacità di interpretazione dei bisogni e programmazione dei servizi

I diversi item assumo significati e pesi differenti, specifici per ciascun profilo professionale, come descritto nelle schede in allegato (sub. b).

Il 50% del peso complessivamente disponibile è assegnato al campo di valutazione "Comportamenti professionali".

La valutazione è espressa mediante 7 giudizi alternativi tra loro che costituiscono il moltiplicatore del peso del singolo fattore (item).

ART, 19 - ELABORAZIONE DELLA VALUTAZIONE FINALE

Il sistema prevede cinque fasce di merito.

Per ogni fascia è previsto un valore minimo di ingresso collegato alla scala di valutazione.

La fascia E corrisponde a valutazioni inferiori alla dimensione dell'adeguatezza pari al 70%.

Il collocamento in tale fascia produce gli effetti previsti dalla legge e dal contratto per i casi di mancato raggiungimento degli obiettivi di performance.

La fascia D rappresenta la dimensione della prestazione adeguata: l'ingresso in tale fascia è associato a valutazioni maggiori o uguali al 70% e fino a 79,99%.

La fascia C è associata a valutazioni comprese tra 80% e 89,99%.

La fascia B è associata a valutazioni comprese tra 90% e 94,99%.

La fascia A rappresenta la fascia di merito alta: l'ingresso in tale fascia è associato a valutazioni maggiori o uguali al 95%.

Il personale collocato in fascia A è ammesso a concorrere all'attribuzione degli incentivi eventualmente collegati alla dimensione dell'eccellenza.

L'OIV raccoglie in un'unica graduatoria la distribuzione delle valutazioni effettuate dalle posizioni organizzative; qualora la curva di distribuzione presentasse anomalie sia a livello generale che di settore, si riserva di effettuare i necessari approfondimenti, tali da verificare la corretta ed equa applicazione dei criteri e della metodologia di valutazione. In particolare:

- al raggiungimento di particolari ed elevati standard prestazionali, nel caso in cui le valutazioni si concentrino nelle fasce elevate;
- al mancato (totale o parziale) raggiungimento degli standard programmati, nel caso in cui risultino vuote la fasce superiori;
- al reale grado di complessità e di sfida rappresentato dagli obiettivi programmati, nel caso in cui le valutazioni si concentrino nelle fasce elevate;
- alla semplicità e al ridotto carattere sfidante degli obiettivi programmati, nel caso in cui risultino vuote la fasce inferiori.

ART. 20 - ELABORAZIONE DELLA GRADUATORIA FINALE

La graduatoria finale di Ente è elaborata tenendo conto esclusivamente dei punteggi assegnati al personale rientrante nelle fasce da A ad E.

Ove lo scarto quadratico medio delle valutazioni, calcolato sui valori medi di settore, sia inferiore al valore di 10 punti, le valutazioni del personale assegnato ai settori i quali registrano valori medi inferiori alla media aritmetica sono riviste con la posizione organizzativa per la formulazione definitiva, fermo restando a 100% il valore massimo della valutazione individuale.

Nota

Lo scarto quadratico medio σ (sigma) di una distribuzione è la media quadratica degli scarti dei singoli clati dalla loro media aritmetica M.

Indicati con $x_1 x_2 ..., x_n$ i dati, con M la media aritmetica e con σ lo scarto quadratico medio si ha:

$$\sigma = \sqrt{\frac{(x_1 - M)^2 + (x_2 - M)^2 + \dots + (x_n - M)^2}{n}} = \sqrt{\frac{\sum_{i=1}^{n} (x_i - M)^2}{n}}$$

Lo scarto quadratico medio è un numero sempre positivo ed è nullo solo se tutti i valori sono uguali tra loro.

ESEMPIO

Per calcolare lo scarto quadratico medio dei seguenti valori:

| | | , | r ··· · · · · · · · · | | · · · · · · · · · · · · · · · · · · · | c 1 | |
|----|------|-----|-----------------------|-----|---------------------------------------|-----|--|
| 66 | 115 | 125 | 05 | 102 | 70 | 62 | |
| 00 | 11.5 | 120 | 99 | 103 | 10 | 02 | |
| | | | | | | | |
| | | | | | i I | | |

Calcoliamo la media aritmetica semplice dei dati.

$$M = \frac{66+115+125+95+103+78+62}{7} = 92$$

Calcoliamo lo scarto quadratico medio

$$\sigma = \sqrt{\frac{(66-92)^2 + (115-92)^2 + (125-92)^2 + (95-92)^2 + (103-92)^2 + (78-92)^2 + (62-92)^2}{7}} = \sqrt{\frac{676+529+1089+9+121+196+900}{7}} = \sqrt{\frac{3520}{7}} = \sqrt{502,8571} \approx 22,42$$

CAPO IV NORME FINALI

ART. 21 - REVISIONE DELLA METODOLOGIA

Entro sei mesi dalla prima applicazione della metodologia l'OIV, sulla base delle risultanze del sistema, avvia ove necessario il processo di revisione orientato alla correzione delle criticità rilevate.

ART. 22 - NORMA TRANSITORIA

In sede di prima applicazione della presente metodologia, i termini di frequenza cui all'articolo 1, comma 1, sono semestrali anziché quadrimestrali.

La refertazione interna sull'andamento delle performance dovrà avvenire con le seguenti tempistiche: non prima di 3 mesi dall'avvio del sistema di valutazione e non oltre i 3 mesi dalla conclusione del periodo di valutazione.

. . ;

| COMUNE DI | All, a Scheda valutazione di risultato cat. D- anno | | | | | | | |
|-----------------------------|---|---|---|--|--|---|---|--|
| VAR'ABILI DEL COMPORTAMENTO | FATTORI | Inferioro alfe attese - Non adeguato I comportamento dell'interessato è satio oggetto di contestazioni dediplinari, oppure non ha determinato | Pression appared his stratum organization Partialmente infereire allo attace. Non adequate Comportantion definiterization è stato oppisto di neutre Comportantion definiterization è stato oppisto di neutre Cograndite du minimi mone de è attace un miglioramente de Cograndite nei encerno cerede. | Parzialmente Inferiore alle attese » Prestazione non sufficiente U comporamento dell'interessoto è accettable pur | Municipal International Parameters in International Parameters in International Parameters in International Intern | Respondente alle atteze - Adeguato Respondente alle atteze - Adeguato Il comportamento dell'interessato è adeguato al nolo, con fapilitzable prestazioni, ma necessito di | Superiore alle attese - Più che adeguato Il comportamento dell'interessato è caratterizzate do prezzationi quantitativamente o qualitativamente apprezzabili na ancora caratterizzate da spazi di | Accel superviore alle attece - Eccellents Il comportamento dell'interessoto è caratterizzoto da pretzabolin incercepili su socio il profin quantitativo che qualitzivo, ovveto concorre a mitaliorare incomprazzione |
| | | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 |
| Relazione e Integrazione | | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 |
| | comunicazione e capacità relazionale con l'colleghi | | | | | | | |
| | capacità di visione interfunzionale al fine di potenziare i processi di programmazione, realizzazione e rendicontazione | | | | | | | |
| | partecipazione alla vita organizzativa | | | | | | | |
| | integrazione con gli amministratori su obiettivi assegnati | | | | | _ | | |
| | capacità di lavorare in gruppo | | | | | | | |
| | capacità negoziale e gestione dei conflitti | | | | | | | |
| | | | | | | | | |
| Innovatività | | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 |
| | iniziativa e propositività | | | | | | | |
| | capacità di risolvere i problemi | | | | | | | - |
| ļ | autonomia | | | | | | | |
| | capacità di cogliere le opportunità delle innovazioni recnologiche | | | | | | | |

capacità di contribuire alla trasformazione del sistema

capacità di definire regole e modalità operative nuove

introduzione di strumenti gestionali innovativi

| Gestione risorse economiche | | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 |
|---------------------------------------|---|---|---------|---|---|---|---|---|
| | gestione delle entrate: efficienza e costo sociale | | | | | | | |
| | gestione delle risorse economiche e strumentali affidate | | | | | | | |
| | rispetto dei vincoli finanziari | **** | | | | | | |
| | capacità di standardizzare le procedure, finalizzandole al recupero dell'efficienza | | | | | | | |
| | sensibilità alla razionalizzazione del processi | | | | | | | |
| : | capacità di orientare e controllare l'efficienza e l'economicità dei servizi affidati a soggetti esterni all'organizzazione | | | | | | | |
| | | | | | | | | |
| Orientamento alla qualità dei servizi | | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 |
| | rispetto del termini dei procedimenti | | | | | | | |
| | presidio delle attività: comprensione e rimozione delle cause degli scostamenti dagli standard di servizio rispettando i criteri quali-quantitativi | | | | | | | |
| | capacità di programmare e definire adeguati standard rispetto al servizi erogati | | | | | | | |
| | capacità di organizzare e gestire i processi di lavoro per il raggiungimento degli oblettivi controllandone l'andamento | | | | | | | |
| | gestione efficace del tempo di lavoro rispetto agli obiettivi e supervisione della gestione del tempo di lavoro del propri collaboratori | | | | | | | |
| | capacità di limitare Il contenzioso | | | *************************************** | | | | |
| | capacità di orientare e controllare la qualità dei servizi affidati a soggetti esterni all'organizzazione | *************************************** | 4 | | | | | *************************************** |
| | | | | | | | | |
| Gestione Risorse umane | | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 |
| | capacità di Informare, comunicare e coinvolgere il personale sugli oblettivi dell'unità organizzativa | | **** | | | | | |
| | capacità di assegnare responsabilità e obiettivi secondo le competenze e la maturità professionale del personale | | | | | | | |
| | capacità di definire programmi e flussi di lavoro controllandone l'andamento | | | | | | | |
| | delega e capacità di favorire l'autonomia e la responsabilizzazione del collaboratori | | | | | | | |
| · | prevenzione e risoluzione di eventuali conflitti fra l collaboratori | | | | | | | |
| | attivazione di azioni formative e di crescita professionale per lo sviluppo del personale | | | | | | | |
| | efficiente ed efficace utilizzo degli Istituti e degli strumenti di gestione contrattuali | | | | | | | |
| | controllo e contrasto dell'assentelsmo | | | | | | | |

capacità di valutazione del propri collaboratori, dimostrata tramite una significativa differenziazione dei giudizi

| Capacità di interpretazione dei bisogni e programmazione dei servizi | | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | capacità di analizzare il territorio, i fenomeni, lo scenario di riferimento e il contesto in cul la posizione opera rispetto alle funzioni assegnate | | | | | | | |
| | capacità di ripartire le risorse in funzione dei compiti assegnati al personale | | | | | | | |
| | orientamento ai bisogni dell'utenza e all'interazione con i soggetti del territorio o che influenzano i fenomeni interessanti la comunità | | | | | | | |
| | liveito delle conoscenze rispetto alla posizione ricoperta | | | | | | | |
| | sensibilità nell'attivazione di azioni e sistemi di benchmarking | | | | | | | |

| Nome Responsabile valutato: | |
|-----------------------------|---|
| | • |

COMUNE DI XXXXXXXXXXXXXXXXXX

| AREA | | | | |] | | ANNO | |
|--|--|------------------------|---------------------------------------|--|--|---------------|-----------|----------|
| SERVIZIO | | ····- | | | | | 2011 | |
| DIPENDENTE Categoria | | | | | 4 | | | |
| Profilo Professionale | Esecutore Coll | ahorate | .vo Ame | nl uo | - | | | |
| Oblettivi assegi | Marana and American | арогац | ore Amr | ui•Ao | % part | ecipazione | | sultato |
| descrizione (processo performante/obiettivo strateg | | Τ – | tipologia | a | 1 | | rage | glunto |
| | | | | | | | | |
| | | | | | | | | |
| | | | | | | | | |
| | | | | | | | | |
| | | | | | - | | | |
| | | | | | | | | |
| | | | | | | | | |
| | | | | | | | | |
| | | 7 | | | | | | |
| | | | | Magazini and Magazi | | Compor | tament | o atteso |
| Apporto qualitativo e concorso al raggiungimento degli obiettivi di performance | Peso attribuito al - comportamento | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 |
| Orien tamento al miglioramento professionale e dell'organizzazione | 15 | | | | | | | |
| Flessi bilità nell'affrontare e risolvere i problemi insiti negli oblettivi assunti | 15 | | | | | | | |
| Costanza dell' Impegno nel tempo e nelle prassi di lavoro | 20 | | | | | | | |
| Totale | 50 | ρ | unteggio | A) | | 0 | | |
| | | | · · · · · · · · · · · · · · · · · · · | | The state of the s | Comport | tamento | atteso |
| Comportamenti professionali | Peso attribuito al comportamento | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 |
| Relazione e integrazione | 10 | | | | | | | |
| Innovatività | 7 | | | | | | | |
| Gestione risorse economiche e/o strumentali | 5 | | | | | | | |
| Orientamento alla qualità dei servizi | 10 | | | | | | | |
| Rapporti con l'unità operativa di appartenenza | 12 | | | | | | | |
| Capacità di interpretazione dei bisogni e programmazione del servizi | 6 | /10772-01/1///www.hard | | | | | | |
| Totale comportamenti professionali | 50 | pı | integgio i | В) | | 0 | | |
| | | 7 | 'OTALI | E | | 0,00 | % | |
| | | сол | portame | nto | | migliora | bile | |
| Occamazioni | del valutatoro osta | icultat! | | | | | | |
| Osservazioni NB: da compilare a cura del valutatore se la valutazione sugli oblettivi perform prestazioni non adeguate | del valutatore sui r | | | , Integran | do con spe | cifiche osser | vazioni s | ulle |
| | | | | | | | | |

| | XXXXXXXXXXXXXXXXXXX | |
|------------|---------------------|--|
| Commise at | XXXXXXXXXXXXXX | |

| AREA/SETTORE | | | | ONNA | 1100 | | | |
|---|------|-------------------------|-------------------------------|---------------|---|-----------|---|---|
| POSIZIONE ORGANIZZATIVA | | gamen de procession | _1 | | | | | |
| | | | VALUTAZIONE DELLE PRESTAZIONI | E PRESTAZIONI | | | | |
| GESTIONE DEGLI OBIETTIVI ASSEGNATI DA | | | PERCENTU | ALE DI RAGGI | PERCENTUALE DI RAGGIUNGIMENTO COMPLESSIVA | MPLESSIVA | | |
| PIANO DELLE PERFORMANCE (50%) | เก | Grado di raggiungimento | | 0,0 | %00% | | | |
| COMPORTAMENTI PROFESSIONALI E MANAGERIALI (\$0%) | PESO | · · | 2 | 8 | 7 | rD | Ø | 2 |
| Relazione e integrazione | 10 | | | | | | | |
| Innovatività | Ø | | | | | | | |
| Gestione risorse economiche | 12 | | | | | | | |
| Orientamento alla qualità dei servizi | 2 | | | | | | | |
| Gestione Risorse umane | 7 | | | | | | | |
| Capacità di interpretazione dei bisogni e programmazione dei servizi | 9 | | | | | | | |
| Totale comportamenti organiz. | 50 | 0 | | C | 0 | o | 0 | 0 |
| | | | | | | | | |

| | COMPLESSIVO: | %00′0 | ESITO VALUTAZIONE COMPORTAMENTI |
|---|--------------|-------|---------------------------------|
| 8 | ESITO | %00′0 | ESITO VALUTAZIONE OBIETTIVI |

Data compilazione

Il valutatore deve compilare questo campo se la valutazione delle prestazioni e dei comportamenti si attesta tra 1 e 4, integrando con specifiche osservazioni sui risultati non raggiunti 2011 Il valutato indichi le eventuali variabili che hanno impedito il raggiungimento del risultato o che hanno influito sul comportamento ANNO Osservazioni del valutatore sulle prestazioni Osservazioni del valutato Complessità delle procedure interne:
Ostacoli normativi
Difficoltà logistiche
Errata allocazione risorse umane
Scarsa motivazione del personale
Flussi comunicativi critici
Instabilità organizzaztiva POSTZIONE ORGANIZZATIVA

Comune di

NOTA METODOLOGICA

per l'inclividuazione dei costi degli obiettivi di processo e strategici secondo la seguente classificazione

- 1) **costi diretti di produzione**: spese sostenute identificabili dai capitoli di bilancio assegnati (vedi interventi: acquisti di beni e prestazioni di servizi, trasferimenti, incarichi professionali esterni, ecc.) per la realizzazione di ciascun obiettivo.
- 2) costi del personale (costi lordi comprensivi di oneri e salario accessorio): nella definizione degli addetti vanno inscriti in quota parte tutti i dipendenti coinvolti nella erogazione dell'obiettivo, indipendentemente dal centro di responsabilità/area/settore direttamente responsabile dello stesso. Il costo annuo di ogni singolo dipendente va rapportato alla quota di ore (o % di lavoro) dedicato dallo stesso alla erogazione dell'obiettivo.
- 3) costi dei collaboratori esterni: i costi del collaboratori o collaborazioni esterne (società), se non già conteggiali nei costi diretti (prestazioni di servizi, incarichi professionali esterni) vanno rapportati alla quota di partecipazione nella produzione del risultato di obiettivo.

La **ragioneria dell'ente come riscontro** ai costi di processo verifica se la somma dei Costi dei processi coincide con il Titolo I al netto degli interessi sui mutui; tale ipotesi si realizza esclusivamente se non sussistono nell'ente altri obiettivi strategici, qualora invece siano previsti obiettivi strategici che calcolano il costo dell'obiettivo tale costo va determinato anche sugli obiettivi con la stessa metodologia. In tal senso la ragioneria assomma i costi dei processi ed i costi degli obiettivi strategici e li compara con il Titolo I al netto degli interessi sui mutui e ne determina lo scostamento, al fine di decidere un eventuale ulteriore ribaltamento sui costi di processo e di obiettivo sulla base delle unità operative coinvolte nel processo e negli obiettivi.

I costi a preventivo sono determinati sulla base degli importi stanziati, a consuntivo sugli importi impegnati.

Piano delle Performance

1. OBIETTIVO XXXXXXXXXXXX

| DIRIGENTE | | SETTORE | | COLLEGAMEN | ITO CON LINEE STRA | TEGICHE | |
|----------------------|----------------|--|-------------------------------|---|--------------------|---------|--|
| | | | | | <u> </u> | | |
| FINALITA' | (Perché faccio | Ident questo obiettivo? Quali risulta | ificare fina ti voglio rag | alità e outcome ggiungere? A quale linea programmatica è collegato?) | | | |
| Titolo Obiettivo: | | | | | | | |
| | | | | | | • | |
| Descrizione | | | | | | | |
| Obiettivo: | | | | | | | |
| | | | | | | | |
| | | | | | | | |
| | | | | | | | |
| | | Descrizione delle fa | si di attu | azione: | | | |
| | | | | | | | |
| | | | | | | | |
| | - | | | | | | |
| | | | | | | | |
| | | | <u> </u> | | | | |
| | Indici di Q | INDICATORI DI uantità | RISULTA | ATO ATTESO | RAGGIUNTO | Scost. | |
| | | | | | | | |
| | | | | | | | |
| | | | | | | | |
| | Indici di | Tempo | | ATTESO | RAGGIUNTO | Scost. | |
| | | | | | | | |
| | Indici di | Costo | | ATTESO | RAGGIUNTO | Scost. | |
| Costo dell'obiettivo | | | | | | | |
| | | | | | | | |
| | Indici di | Qualità | | ATTESO | RAGGIUNTO | Scost. | |
| | | | | | | | |
| | | | | | | | |

Piano delle Performance

| | 1. OBIETTIVO X | | | | | | | | | | | | |
|------------------------|----------------|--|-----------|--------|---------------------------------------|--|--|-------------|---------------------------------|-----------|-----------|----------|--|
| DIRIGE | NTE | | | SET | TORE | | COL | LEGAMEN | LEGAMENTO CON LINEE STRATEGICHE | | | | |
| | | | | | | | | | | | | | |
| FINALITA' | (Per | ché faccio | questo ob | | | | tificare finalità e outcome ati voglio raggiungere? A quale linea programmatica è collegato?) | | | | | | |
| | | | | CDO | NIODDOC | CD A BABAA | | | | 1 - 1710 | | | |
| | | 0 | | | 1 | RAMMA | | | ត្ | (4) | ъ. | စ | |
| FASI E TEMPI | Gennaio | Febbraio | Marzo | Aprile | Maggio | Giugno | Luglio | Agosto | Settembre | Ottobre | Novembre | Dicembre | |
| | | | | | | | | | | | 1, 10, 14 | | |
| | | | | | i i i i i i i i i i i i i i i i i i i | on the state of th | | 414/4/4/4/4 | | | | | |
| • | | 20-110-20-20-20-20-20-20-20-20-20-20-20-20-20 | | | | | | | | | | | |
| | | The state of the s | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | | |
| VERIFICA INTERMEDIA AL | | | | VERI | FICA IN | TERMED | IA AL | | , | | | | |
| MEDIA VALOR | E RAGG | IUNTO 9 | % | | | MEC | MEDIA VALORE RAGGIUNTO % | | | | | | |
| MEDIA RISPET | | | % | | | MEDIA RISPETTO DEI TEMPI % VERIFICA FINALE AL | | | | | | | |
| MEDIA VALOR | | | % | | | | MEDIA VALORE RAGGIUNTO % | | | | | | |
| MEDIA RISPET | TO DEI | TEMPI 9 | % | | | MEC | DIA RISF | PETTO D | EI TEMF | ч % | | | |
| An | alisi deg | li scosta | menti | | | | | Analisi d | egli sco | stament | | ·· | |
| Cause | | | idineria | | | Са | use | | | | | | |
| Effetti | | | | · | | Effe | etti | | | | | | |
| Pr | ovvedim | enti con | rettivi | | | | | Provved | imenti d | orrettivi | | | |
| Intrapresi | | | | | | Intra | presi | | | | | | |
| Da attivare | | | | | | Da at | tivare | | | | | | |

Piano delle Performance

1. OBIETTIVO XXXXXXXXXXXX

| į | DIRIGEN | NTE | SETTORE | COLLEGAMENTO CON LINEE STRATEGICHE |
|---|-----------|----------------|---------|--|
| | | | | |
| | FINALITA' | (Perché faccio | | alità e outcome aggiungere? A quale linea programmatica è collegato?) |

| | PERSONALE DIRIGENZIA | LE E DEI LIVELLI COI | NVOLTI NELL'C | BIETTIVO | |
|------|----------------------|----------------------|--|--|------------------------|
| Cat. | Cognome e Nome | % Partecipazione | Costo orario | % di tempo n° ore dedicate | Costo della risorsa |
| | | | *** ********************************** | - AMOUNTAIN THE PROPERTY OF TH | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| 0 | COSTO D | ELLE RISORSE INTE | RNE | | |

| RISORSE AGGIUNTIVE UTILIZZATE | | | | | |
|--------------------------------------|--|-------|--|--|--|
| Tipologia | Descrizione | Costo | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| · | | | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| - AVIDE | | | | | |
| | | | | | |
| | and the state of t | | | | |
| | | | | | |
| 400 07200 | MPLESSIVO DELL'OBIETTIVO | | | | |
| | | | | | |
| COSTO COMPLESSIVO DELL'OBIETTIVO € - | | | | | |

1. OBIETTIVI STRATEGICI

| DIRIGENTE | | SETTORE | SETTORE | | COLLEGAMENTO CON RPP E LINEE STRATEGICHE | | | |
|----------------------|---|-----------------------|------------|---|--|--------|--|--|
| | | | | | | | | |
| FINALITÀ | (Perché faccio | | | inalità e outcome raggiungere? A quale linea programmatica è collegato?) | | | | |
| Titolo Oblettivo: | | | | | | | | |
| | - | | | | | | | |
| Obj_1 | | | | | | | | |
| | Esempio obiettivo | strategico | | | | | | |
| | | J | | | | | | |
| | And Asserted Control of the Control | | | | | , | | |
| Servizio 1 | | | | | | | | |
| | | Descrizione delle fas | si di attu | azione: | | | | |
| | | | | | | | | |
| | | | | | | | | |
| | | | | | Port of the second | | | |
| | | | | | MATERIAL AND | | | |
| | | | | | | | | |
| | | INDICATORI DI | RISULTA | ATO | | | | |
| | Indici di Qı | | | ATTESO | RAGGIUNTO | Scost. | | |
| | | | | | | | | |
| | | | | | | | | |
| | | | | | | | | |
| | Indici di T | | | ATTESO | RAGGIUNTO | Scost. | | |
| | Indici di 1 | empo | | ATTESU | RAGGIONTO | 3030. | | |
| | | | | | | | | |
| Costo dell'obiettivo | Indici di C | Costo | • | ATTESO | RAGGIUNTO | Scost. | | |
| | | | | | | | | |
| | Indici di Q | ualità | | ATTESO | RAGGIUNTO | Scost, | | |
| | and di Q | walled | | | 10100101110 | 00000 | | |
| | | | | | | | | |
| | | | | <u> </u> | | | | |

| 1. OBIETTIVI | | | | | | STRATEGICI | | | | | | | |
|--------------|------------------------|------------------------|-----------|--|----------------------------------|----------------------------|--------------------------|--|--|------------|-------------|----------|--|
| DIRIGE | VTE | | | · | TORE | | | SAMENTO CON RPP E LINEE STRATEGICHE | | | | | |
| ` | | | | | | | | | | | | | |
| FINALITÀ | | nuruuuuru | | | | | | nlità e outcome | | | | | |
| FINALII A | (Perc | hé faccio | questo ob | iettivo? Q | Quali risultat | ti voglio ra | nggiungere | ?? A quale | linea prog | grammatica | a è collega | ∍to?) | |
| | | | | CRO | NOPROG | ΑΜΜΔ | | | | | | | |
| | | , | | | | | | | อ | 01 | อ็ | 6 | |
| FASI E TEMPI | Gennaio | Febbraio | Marzo | Aprile | Maggio | Giugno | Luglio | Agosto | Settembre | Ottobre | Novembre | Dicembre | |
| | | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | | |
| <u> </u> | | | | man and an | | 2002 | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | | |
| | | | | ************************************** | | | | | | | | | |
| | | | | - | | | | Paradicina Palaina di ministra Palaina di Pa | Control of the Contro | | | | |
| | | | | | a menonina and and an area and a | | | | | | | | |
| | | munici - monepassiones | | | | | | | | | | | |
| VERIFICA I | VERIFICA INTERMEDIA AL | | | | | ν | ERIFICA | A INTERI | MEDIA A | \L | | | |
| MEDIA VALOR | | | 6 | | | | MEDIA VALORE RAGGIUNTO % | | | | | | |
| MEDIA RISPET | TO DEI | TEMPI % | % | | | MEDIA RISPETTO DEI TEMPI % | | | | | | | |
| VERIFICA II | NTERME | DIA AL | | | | VERIFICA FINALE AL | | | | | | | |
| MEDIA VALOR | E RAGGI | UNTO 9 | 6 | | | МЕГ | DIA VALO | ORE RAC | 3GIUNT(| 0 % | | | |
| MEDIA RISPET | TO DEI | TEMPI % | % | | | MEDIA RISPETTO DEI TEMPI % | | | | | | | |
| An | alisi degl | li scosta | menti | | | | | Analisi d | legli sco | stament | i | | |
| _ | | | | | | | | | | | | | |
| Cause | | | | | | Caı | use | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | Fsc | | | | | | | |
| Effetti | | | | | | EII | etti | | | | | | |
| Pr | ovvedime | enti corr | rettivi | | | | | Provvec | limenti d | correttivi | | | |
| | | | | | | | | | | | | | |
| Intrapresi | | | | | | Intra | presi | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | • | |
| Do attiupro | | | | | | Do of | tivare | | | | | | |
| Da attivare | | | | | | Da at | uvare | | | | | | |

1. OBIETTIVI STRATEGICI

| DIRIGEN | ITE | SETTORE | COLLEGAMENTO CON RPP E LINEE STRATEGICHE |
|---------|----------------|--|--|
| | | | |
| | | WWW. W. | AND THE PROPERTY OF THE PROPER |
| FINAUTÀ | (Perché faccio | | nalità e outcome aggiungere? A quale linea programmatica è collegato?) |

| | PERSONALE DIRIGENZIALE E | DEI LIVELLI COI | NVOLTI NELL'O | BIETTIVO | |
|------|--------------------------|---------------------|---|-------------------------------|------------------------|
| Cat. | Cognome e Nome | % Partecipazione | Costo orario | % di tempo n° ore dedicate | Costo della risorsa |
| | | | | A / 1700-70 | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| | - | | | | |
| | | | | | |
| | | | and all the first of the first | | |
| 0 | COSTO DELLE | RISORSE INT | ERNE | | |

| | RISORSE AGGIUNTIVE UTILIZZATE | | | | | | |
|---|---|---------------------------------------|--|--|--|--|--|
| Tipologia | Tipologia Descrizione | | | | | | |
| | | | | | | | |
| | | | | | | | |
| | | | | | | | |
| | | | | | | | |
| | d house of Planck Andrea - 4 v H | 111 11 11 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 | | | | | |
| | | | | | | | |
| | The Administration of | | | | | | |
| | | | | | | | |
| | | | | | | | |
| | | | | | | | |
| - AND | - Anna Anna Anna Anna Anna Anna Anna Ann | 10.5 | | | | | |
| | | | | | | | |
| | As a state of the | | | | | | |
| | | | | | | | |
| COCTI | DIRETTI DELL'OBIETTIVO | | | | | | |
| COSII | DIKELLI DELL'ORIELLIAO | | | | | | |
| соѕто со | MPLESSIVO DELL'OBIETTIVO | € - | | | | | |
| | | | | | | | |

2. OBIETTIVI DI PROCESSO

| DIRIGENTE | | SETTORE C | | COLLEGAMENTO CON RPP E LINEE STRATEGICHE | | | |
|----------------------|--|------------------------------|--------------|--|------------|-------------|--|
| | | | | | | | |
| FINALITÀ | | Indicare la l | înalità Isti | tuzionale del Proce | sso | • | |
| Titolo Obiettivo: | | | | | | | |
| | | | | | | | |
| Obj_≀ | | | | | | | |
| | | | | - / abiattiva intituu | ionala | | |
| | -Esempio obiettive | o strategico collegato ad un | processo | o/obiettivo istituz | ionale | | |
| | | | | | | | |
| Servizio 2 | | | | | | | |
| OCIVIZIO E | · | Descrizione delle fas | i di attu | azione: | | | |
| | | | | | | | |
| | | | | | | | |
| | | | | | | | |
| | | | | | 447 | | |
| | | | | | | | |
| | ENGLISH SERVICE STATE ST | INDICATORI DI | RISHI TA | OT/ | | | |
| | Indici di Q | | RISOLII | ATTESO | RAGGIUNTO | Scost. | |
| | | ··· | | | | | |
| | | | | | | | |
| | | | | | | | |
| | | | | 177700 | PACCHINITO | C | |
| | Indici di 1 | empo | | ATTESO | RAGGIUNTO | Scost. | |
| | | | | | | | |
| Costo dell'obiettivo | Indici di | Costo | | ATTESO | RAGGIUNTO | Scost. | |
| | | | | | | | |
| | Tudioi di C | August A | | ATTESO | RAGGIUNTO | Scost. | |
| | Indici di C | учанта | | ATTESU | MODIVIO | JUSI. | |
| | | | | | | | |
| | | | | | | | |

2. OBIETTIVI DI PROCESSO

| DIRIGE | NTE | SETTORE | COLLEGAMENTO CON RPP E LINEE STRATEGICHE |
|----------|--|---------------------------|--|
| | | | |
| FINALITÀ | ACCOUNTS TO A STATE OF THE STAT | Indicare la finalità isti | ituzionale del Processo |

| CRONOPROGRAMMA | | | | | | | | | | | | |
|--|---------|----------|-------|--|--|--------|-----------------------|---|--|---------|----------|----------|
| FASI E TEMPI | Gennaio | Febbraio | Marzo | Aprile | Maggio | Giugno | Luglio | Agosto | Settembre | Ottobre | Novembre | Dicembre |
| | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | |
| | | - IIV | | | | | | | | | | |
| | | | | the section of the se | | | (Allestanous - Alpha) | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | |
| and the state of t | | | | | | | | i | elleri diren a milimidi ad ep linguanda esta a la come melleri | | | |
| | | | | | · // · · · · · · · · · · · · · · · · · | | | *************************************** | | | | |
| | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | |

| VERIFICA INTERMEDIA AL | VERIFICA INTERMEDIA AL |
|----------------------------|----------------------------|
| MEDIA VALORE RAGGIUNTO % | MEDIA VALORE RAGGIUNTO % |
| MEDIA RISPETTO DEI TEMPI % | MEDIA RISPETTO DEI TEMPI % |
| VERIFICA INTERMEDIA AL | VERIFICA FINALE AL |
| MEDIA VALORE RAGGIUNTO % | MEDIA VALORE RAGGIUNTO % |
| MEDIA RISPETTO DEI TEMPI % | MEDIA RISPETTO DEI TEMPI % |

| Ar | alisi degli scostamenti | Analisi degli scostamenti | | |
|-------------|-------------------------|---------------------------|--|--|
| Cause | | Cause | | |
| Effetti | | Effetti | | |
| Pr | ovvedimenti correttivi | Provvedimenti correttivi | | |
| Intrapresi | | Intrapresi | | |
| Da attivare | | Da attivare | | |

2. OBIETTIVI DI PROCESSO

| DIRIGENTE | | SETTORE | COLLEGAMENTO CON RPP E LINEE STRATEGICHE |
|-----------|--|--|--|
| | | | |
| | | A SECTION OF SECTION O | Charles and Charle |
| FINALITÀ | | Indicare la finalità i | stituzionale del Processo |

| *************************************** | PERSONALE DIRIGENZIALE E DEI LIVELLI COINVOLTI NELL'OBIETTIVO | | | | | | | |
|---|--|----------------|--|------------------------------------|---|-------------------------------|------------------------|--|
| Cat. | Cognome e Nome | Cognome e Nome | | Cognomo o Nomo I I I OCTO OFATIO I | | % di tempo nº ore dedicate | Costo della risorsa | |
| | | | | | | | | |
| | And the second s | | a A MAR Mar addition of the color of the color | | | | | |
| | | | | | | | | |
| | | Market Pro- | and the second of the second o | | | | | |
| | | | | | | | | |
| | | | | | ~ | | | |
| | | | | | | | | |
| 0 | O COSTO DELLE RISORSE INTERNE | | | | | | | |

| | RISORSE AGGIUNTIVE UTILIZZATE | | | | |
|-----------|--|-------|--|--|--|
| Tipologia | Descrizione | Costo | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| *** | //// | | | | |
| | | | | | |
| | 1, 1, 10, 10, 10, 10, 10, 10, 10, 10, 10 | | | | |
| | | | | | |
| COCT | O COMPLESSIVO DELL'OBIETTIVO | | | | |
| COST | O COMPLESSIVO DELL'OBIETTIVO | | | | |
| соѕто | COSTO COMPLESSIVO DELL'OBIETTIVO | | | | |
| | | | | | |

3. OBIETTIVI DI SVILUPPO

| DIRIGENTE | | SETTORE | | COLLEGAMENTO CON RPP/ LINEE STRATEGICHE | | | |
|----------------------|-------------------|---------------------------------------|---------------|---|---|--|--|
| | | | | | | | |
| FINALITÀ | | Indicare la | finalità isti | tuzionale del Proce | 2550 | The system of th | |
| Titolo Obiettivo: | | , , , , , , , , , , , , , , , , , , , | | | | | |
| | | | | | | | |
| Obj_3 | | | | | | | |
| | Esempio oblettivo | di sviluppo | | | | | |
| | | | | | | | |
| | | | | | | • | |
| Servizio 3 | | D | • • • • | | | | |
| | | Descrizione delle fa | si di attu | azione: | | | |
| | | | | | ,,,, | - P. | |
| | 10.7 % | | | | | | |
| | | | | | | *************************************** | |
| | *** | , 131 | | WOODY V WAI | *** | | |
| | | INDICATORI DI | DICLUTA | TO | | | |
| | Indici di Qı | iantità | RISULTA | ATTESO | RAGGIUNTO | Scost. | |
| | | | | | | | |
| | P. 1 | | | | 100 4 40 40 40 40 40 40 40 40 40 40 40 40 | | |
| | | | | | | | |
| | Indici di T | етро | | ATTESO | RAGGIUNTO | Scost, | |
| | | | | | | | |
| | Indici di C | Costo | | ATTESO | RAGGIUNTO | Scost. | |
| Costo dell'obiettivo | | | | 711150 | 10.0030110 | 5030. | |
| | | | | | | | |
| | Indici di Q | ualità | | ATTESO | RAGGIUNTO | Scost. | |
| | | | | - ··· | | | |
| | | | | | | | |

3. OBIETTIVI DI SVILUPPO

| DIRIGENTE | SETTORE | COLLEGAMENTO CON RPP/ LINEE STRATEGICH | | | | |
|----------------------|---|--|--|--|--|--|
| | | · · · · · · · · · · · · · · · · · · · | | | | |
| | W-NY WOOTHNOONOGEREE | | | | | |
| FINAL ⁻ À | Indicare la finalità istituzionale del Processo | | | | | |

| | CRONOPROGRAMMA | | | | | | | | | | | |
|-------------|----------------|----------|-------|--|--------|--------|--------|--------|--|---------|----------|----------|
| FASI E EMPI | Gennaio | Febbraio | Marzo | Aprile | Maggio | Giugno | Luglio | Agosto | Settembre | Ottobre | Novembre | Dicembre |
| | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | v | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | HIIV of analysis of commission and c | | | |
| | | | | | | | | | | | (()) | |
| | | | | | | | | | | | | |
| | | | | TOTAL MARKET AND COMMENT OF THE PARTY OF THE | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | |

| VEHFICA INTERMEDIA AL | VERIFICA INTERMEDIA AL | | |
|----------------------------|----------------------------|--|--|
| MEDI/, VALORE RAGGIUNTO % | MEDIA VALORE RAGGIUNTO % | | |
| MEDI/ RISPETTO DEI TEMPI % | MEDIA RISPETTO DEI TEMPI % | | |
| VEHFICA INTERMEDIA AL | VERIFICA FINALE AL | | |
| MEDIA VALORE RAGGIUNTO % | MEDIA VALORE RAGGIUNTO % | | |
| MEDIA RISPETTO DEI TEMPI % | MEDIA RISPETTO DEI TEMPI % | | |

| Analisi degli scostamenti | Analisi degli scostamenti | |
|---------------------------|---------------------------|--|
| Cause | Cause | |
| Effetti | Effetti | |
| Provvedimenti correttivi | Provvedimenti correttivi | |
| Intrapresi | Intrapresi | |
| Da attivare | Da attivare | |

3. OBIETTIVI DI SVILUPPO

| DIRIGE | VTE | SETTORE | COLLEGAMENTO CON RPP/ LINEE STRATEGICHE |
|----------|-----|---------------------------|---|
| | _ | | |
| FINALITÀ | | Indicare la finalità isti | ituzionale del Processo |

| PERSONALE DIRIGENZIALE E DEI LIVELLI COINVOLTI NELL'OBIETTIVO | | | | | |
|---|----------------|---------------------|--|-------------------------------|--|
| Cat. | Cognome e Nome | % Partecipazione | Costo orario | % di tempo n° ore dedicate | the state of the s |
| | | | , 1997 - Mile Mile Mile Mile Mile Mile Mile Mile | | |
| | | | ************************************** | water day of the second | |
| | | | V/ | | |
| | | | | | · · |
| | | | | | |
| 0 | COSTO DELLE | RISORSE INTE | RNE | | |

| | RISORSE AGGIUNTIVE UTILIZZATE | , | | |
|----------------------------------|--|---|--|--|
| Tipologia | Descrizione | Costo | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | 7/ | | | |
| | | | | |
| | The state of the s | | | |
| · | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | 7 4 7 10 | | | |
| | | | | |
| | *************************************** | | | |
| | | | | |
| COSTO COI | MPLESSIVO DELL'OBIETTIVO | | | |
| COSTO COM | DI ESCIVO DELL'OPTETTIVO | € - | | |
| COSTO COMPLESSIVO DELL'OBIETTIVO | | | | |

DELIBERAZIONE DELLA GIUNTA COMUNALE NR. 73 DEL 19/05/2011

Letto, appovato e sottoscritto.

IL SIND/CO

JAVIER MERA

IL SECRITARIO COMUNALE

DOTT GLOWAMMI SAGARIA

CER TIFICATO DI PUBBLICAZIONE

Copia delle presente deliberazione viene pubblicato all'Albo Pretorio dal della ai sensi e per gli effetti dellart. 124 del D.L.vo. 267/2000 ed è stata dichiarata impretratamente esecutiva.

Noviglo, J. 2011

Responsabile amministrativo - Segretario Comunale

LOTT. GIOVANNI SAGARIA

La present deliberazione è stata pubblicata nei termini sopraindicati ed è esecutiva dal 18/5 ai sensi dell'Art. 14, comma 4° del D.L.vo 267/2000.

Noviglio, 19/05/2011

Responsabile Ammnistrativo - Segretario Comunale

DOTT. GIOVANNI SAGARIA